

voice

NEWSLETTER
02.2018



Od redakcji

W swoim świątecznym liście David Garratt opisał wszystkie nasze osiągnięcia z roku 2018r. I chociaż były one imponujące, nie chciałabym ich powtarzać – zamiast tego, wolę patrzeć w przyszłość.

Zaczniemy od tego, że w styczniu 2019 r. dołączy do nas FEGIME Latam. Na początku grudnia, nasi przyjaciele z Argentyny dokonali fuzji z grupą „Unelec”, dzięki czemu umocnili swoją pozycję lidera rynku. Korzystając z okazji, pragnę serdecznie powitać naszych nowych członków oraz ich rodziny w FEGIME! Zrodzony w Europie pomysł, by firmy rodzinne wspólnie pracowały nad opracowaniem rozwiązań na przyszłość, zyskuje coraz większą popularność po drugiej stronie Atlantyku.

Jest to trend, który pragniemy intensywnie promować: z początkiem grudnia FEGIME Deutschland zakupiła większość udziałów w firmie programistycznej Geneon. Wszyscy wysoko cenimy tę firmę, która m.in. opracowała i dostarczyła narzędzia do naszej międzynarodowej bazy danych i FEGIMEmedia. Geneon pomógł nam umieścić w naszej bazie niezliczoną ilość zasobów umożliwiających dalsze badania i rozwój tego projektu. Dzięki temu zapewnimy indywidualną obsługę, wykorzystując najnowocześniejsze narzędzia cyfrowe.

Przejęcie udziałów wspiera również naszą „Strategię 2020+”, której szczegółów nie będę omawiać w niniejszym wstępie. Powyższa strategia zostanie przedstawiona podczas naszego Kongresu w Nicei – głównego wydarzenia w nadchodzącym roku!

Życzę Wam udanego rozpoczęcia roku 2019 – oby okazał się być zdrowy i dostatni! Do zobaczenia we Francji!

Kerstin Steffens

FEGIME Latam

W dniach 23-26 października przedstawiciele naszego sektora zostali zaproszeni do Buenos Aires na spotkanie z FEGIME Latam. Tematem spotkania była przyszłość – i to bardzo świetlana przyszłość. Nasza najnowsza grupa powiększyła się tuż przed ich oficjalnym dołączeniem do FEGIME, 1 stycznia tego roku.

Fantastyczny początek

W październiku, 16 naszych Preferowanych Dostawców Strategicznych wyjechało do Buenos Aires, by spotkać się ze świeżo powstałym FEGIME Latam. Na pierwszym spotkaniu z dostawcami, organizowanym przez naszych przyjaciół z Argentyny, nasi przedstawiciele mogli przekonać się na własnej skórze, jakie możliwości daje nam współpraca z firmami z Ameryki Południowej.

Dzień pierwszy rozpoczęły prezentacje FEGIME, FEGIME Latam oraz prezentacja dotycząca gospodarki Argentyny – aktualnie pogrążonej w kryzysie. Nasi przyjaciele z Argentyny nie mają wpływu na czynniki zewnętrzne, ale z przyjemnością zaprezentowali swoim gościom zakres działania swojej firmy. Po południu udano... >>

Spis treści

Fantastyczny początek – FEGIME Latam dołącza do naszej grupy – z dziesięcioma nowymi członkami	1
Jeszcze bardziej zaawansowani cyfrowo – FEGIME Deutschland zakupiła większość udziałów dostawcy oprogramowania i systemów Geneon GmbH	3
Zdobywcy nagród z Irlandii – Nagrody dla dwóch członków FEGIME Ireland	3
Zdjęcia z Dnia FEGIME 2018	4
Kontynuacja rozwoju na Cyprze – więcej inwestycji ze strony FEGIME Hellas & Cyprus	5
Ponad 2.000 uczestników – raport z pozytywnie odebranych targów „Salon 2018” prowadzonych przez ALGOREL w Paryżu	6
Eksperti z branży oświetleniowej dzielą się wiedzą – Alan Reynolds z FEGIME UK ambasadorem edukacji i szkoleń EDA	6
Podtrzymywanie ognia – dla FEGIME Future FAMP w Mediolanie było inspirującym i pełnym wyzwań wydarzeniem	7
Produkty z Cimco, Eaton, ERGOM, Graphite, Haupa, HellermannTyton, LEDVANCE, Mennekes, OBO, PAWBOL, PCL, Phoenix Contact, Schneider Electric, Signify, Theben, Weidmüller	8 – 18
Spotkanie na szczycie – członek FEGIME Portugalia zatknął flagę FEGIME na najwyższej górze Afryki	19
Spotkania	19



>> ... się z wizytą do jednego z członków, hurtowni „Pelba” – dziś zarządzanej przez przedstawiciela kolejnego pokolenia właścicieli, Maximiliano Massa. Odwiedziny w hurtowni pokazały, że „Pelba” może konkurować z każdą hurtownią na arenie międzynarodowej.

Dzień drugi miał podobny przebieg. Grupa została oprowadzona po „Electricidad San Martin” przez byłego prezesa Redelec, Pablo Balana, który opisał wiele działań grupowych, w których uczestniczyła jego firma – w tym pilotażowy projekt cyfrowy mający na celu integrację danych z bazy danych FEGIME ze sklepem internetowym. Najważniejszą atrakcją był pionowy system magazynowania, dzięki któremu Electricidad San Martin znacznie podniósł wydajność odszukiwania produktów.

Szybka integracja nie była dziełem przypadku. Grupa Redelec, zainspirowana spotkaniami z naszymi hiszpańskimi kolegami, od dawna

przyjmuje do realizacji wiele zbliżonych projektów, jak na przykład CRM, grupa młodego pokolenia, szkolenie i stałe monitorowanie członków oraz dostawców.

– Zaprosiliśmy naszych partnerów z branży, by pokazać, jak rozwój naszej firmy w Ameryce Południowej może wpłynąć na wszystkich – powiedział David Garratt, Dyrektor zarządzający FEGIME. – Z komentarzy naszych gości wnioskuję, iż odnieśliśmy sukces. Oczywiście, równie doskonale odebrane zostały wszelkie atrakcje mające na celu zaznajomienie przybyszów z kulturą Argentyny (w tym z tangiem) oraz zwiedzanie Buenos Aires.

David Garratt chciał podzielić się z gośćmi najnowszymi wieściami, jednak umowa nie została oficjalnie zawarta aż do 5 grudnia. Trudno o lepszy początek: fuzja między Redlec i grupą Unelec – numer 2 na rynku – FEGIME Latam dołącza do FEGIME jako bezkonkurencyjny lider

ryнку w Argentynie, posiadający 52% udziałów na rynku w tej branży. Statystyki przedstawiają się w następujący sposób: 25 członków z 44 punktami sprzedaży zatrudnia 1400 pracowników. Niniejszy rozwój firmy to dopiero początek: – Właśnie rozpoczęliśmy negocjacje z niezależnymi hurtowniami elektrycznymi z Urugwaju, Boliwii i Peru – powiedział prezes FEGIME Latam, Fernando Gonzalez.

Prezes FEGIME Willem Schuurman, również udał się do Buenos Aires, perfekcyjnie podsumowując całe wydarzenie: – Przebyłem tysiące kilometrów, by spotkać się z ludźmi o poglądach tak zbliżonych do naszych: ludźmi prowadzącymi niezależne firmy rodzinne, którzy pragną wspólnie pracować nad utrzymaniem swojej niezależności w kolejnym pokoleniu. To doskonałe połączenie!

www.redelec.com.ar

16th
FEGIME
CONGRESS
30th MAY – 1st JUNE . 2019
NICE



Witamy w Nicei!

Już za kilka miesięcy w Nicei odbędzie się 16 Kongres FEGIME. Od 30 maja do 1 czerwca będziemy gośćmi FEGIME France. Program spotkania jest już prawie gotowy.

Spodziewamy się ciepłej wiosny nad Morzem Śródziemnym oraz prezentacji dynamicznej organizacji ze strategią na nadchodzące lata.

Zarezerwujcie czas! Informacje dotyczące rejestracji zostaną rozesłane z głównej siedziby firmy na początku 2019 roku – w tym roku rejestracja odbywać się będzie online.

FEGIME Deutschland

Więcej zasobów IT dla wszystkich krajów: FEGIME Deutschland zakupiło większość udziałów dostawcy oprogramowania i systemów Geneon GmbH



CHRISTMAS OFFER
Valid to 01.12. - 24.12.2018

tomática ver...
montaje. Conexión de adaptador...
tensión de alimentación: CA; Tipo de reloj: Reloj con...
3567711 TIMER26WEISS

Grado de protección (IP): IP44; Tiempo de conmutación má...
Tipo de accionador: Red eléctrica sincrónica; Modelo: Analógic...
tomática verano/invierno: no; Tensión de alimentación de fre...
montaje: Conexión de adaptador con salida de toma; Intensid...
tensión de alimentación: CA; Tipo de reloj: Reloj con día; Inter...
3567724 TIMER26IP44WEISS

Grado de protección (IP): IP20; Tiempo de conmutación...
Tipo de accionador: Red eléctrica sincrónica; Modelo: Analógic...
tomática verano/invierno: no; Tensión de alimentación de fre...
montaje: Conexión de adaptador con salida de toma; Intensid...
tensión de alimentación: CA; Tipo de reloj: Reloj con día; Inter...
3567716 TIMER027WEISS

Geneon zaprogramował również FEGIMEmedia, nasze proste w użyciu narzędzie web2media. Z narzędzia można korzystać we wszystkich językach – na zdjęciu przykłady w języku angielskim i hiszpańskim.

Jeszcze bardziej zaawansowani cyfrowo

4 grudnia FEGIME Deutschland zakupiła większość udziałów dostawcy oprogramowania i systemów Geneon GmbH z datą wsteczną od 1 stycznia 2018 r. Technologia opracowana przez Geneon jest już wykorzystywana w wielu krajach członkowskich FEGIME. Firma jest dostawcą m.in. narzędzia web2media FEGIMEmedia i aplikacji ELECTROtools, jak również naszej międzynarodowej bazy danych. Dodatkowo, firma Geneon, która posiada dwie siedziby – w Norymberdze i w Berlinie – tworzy oprogramowanie dla wielu znanych firm z różnych sektorów i prowadzi swoje własne centrum danych.

– Już dziś mamy do zaoferowania wiele usług cyfrowych, które wyróżniają nas na tle konkurencji – powiedział Arnold Rauf, Dyrektor zarządzający

FEGIME Deutschland. – Dzięki naszej inwestycji w Geneon, uzyskaliśmy możliwość rozbudowy istniejących rozwiązań i dalszego, bardziej zdecydowanego inwestowania w badania i rozwój. To istotny krok w kierunku zapewnienia pierwszorzędного wsparcia dla wszystkich usług cyfrowych świadczonych przez nasze firmy rodzinne.

Dyrektor zarządzający i założyciel Geneon, Yong-Harry Steiert, nie może się doczekać nadchodzącej współpracy: – Od osiemnastu lat utrzymujemy bliskie relacje biznesowe z FEGIME. Przejęcie większości naszych udziałów przez FEGIME Deutschland będzie stanowiło dla nas motywację, by kontynuować nasz rozwój i opracowywać kolejne innowacje.

– W wyścigu najlepszych fachowców, Geneon stworzy w naszym społeczeństwie ekosystem przyciągający najbardziej uzdolnionych ekspertów IT – wyjaśniła Kerstin Steffens, członek zarządu FEGIME i Prezes Zarządu FEGIME Deutschland. – Dlatego właśnie firma Geneon powinna kontynuować pracę dla klientów z innych sektorów. Innowacja i postęp są możliwe jedynie poprzez wymianę doświadczeń i wspólną naukę.

David Garratt, Dyrektor zarządzający FEGIME, również nie kryje entuzjazmu: – Nowe źródła pozwolą nam rozwijać nasze usługi cyfrowe jeszcze intensywniej.

www.fegime.de

FEGIME Ireland

Nagrody dla dwóch członków FEGIME Ireland

Zdobywcy nagród z Irlandii

Członkowie FEGIME Ireland zdobyli dwie nagrody podczas „EIFI Electrical Industry Awards” 2018. Firma Richmond Electrical Wholesalers (REW) została wybrana wiodącym niezależnym irlandzkim hurtownikiem elektrycznym. Firma Wesco Electrical została laureatem „Green Award” za rok 2018, przyznanej przez Association of Electrical Wholesalers za

utrzymywanie pozycji lidera w dziedzinie recyklingu odpadów elektrycznych.

REW szczyci się tym, że gwarantuje pełną satysfakcję klienta. Dzięki ogromnej wiedzy i doświadczeniu swoich pracowników, jak również ciągłym szkoleniom, REW gwarantuje satysfakcję klientów i nieustannie informuje ich o najnowszych

osiągnięciach technologicznych. Dyrektor zarządzający Fergal McStay powiedział: – Ta nagroda to wielki zaszczyt dla REW, hurtowni rodzinnej. Nagroda jest rezultatem zaangażowania naszych pracowników w dostarczanie naszym klientom usług doskonałej jakości.

Założona w 1972 Wesco Electrical Ltd jest obecnie największą hurtownią w północno-wschodniej Irlandii. Dyrektor zarządzający Matt Curran wyjaśnił: – Pracownicy Wesco bardzo cieszą się z otrzymania nagrody „Green Award”, będącej wyrazem uznania naszych wysiłków w zakresie recyklingu elektrycznego w ostatnich latach. Wesco zainwestowało w specjalne miejsca przeznaczone do magazynowania i segregacji odpadów elektrycznych, aby zapewnić ich efektywne zbieranie, przechowywanie i recykling. – Codziennym obowiązkiem naszych pracowników jest zapewnienie i zachowanie odpowiednich standardów.

www.fegime.ie



Po lewej: Firma Richmond Electrical Wholesalers (REW), wiodąca niezależna irlandzka hurtownia elektryczna w 2018 roku. Po prawej: Matt Curran (po prawej) z Wesco, odbierający nagrodę AEW „Green Award” z rąk Scott'a Wright'a, Hager Ireland.



FEGIME Day 29. JUNE . 2018



Prezentujemy zdjęcia z trzeciego Dnia FEGIME (29 czerwca), których zamieszczenie obiecaliśmy na łamach ostatniego numeru FEGIME Voice. Ten dzień wszedł na stałe do kalendarza wydarzeń. Jak zwykle, data była jedynie sugestią, ponieważ Dzień FEGIME jest swego rodzaju „świętem ruchomym”. Owo święto może czasami trwać nawet cały tydzień, co udowodnili nasi przyjaciele z Norwegii podczas swojego „Niebieskiego Tygodnia”. Wydarzenia te zostały opisane w poprzednim numerze.

W lipcu, FEGIME Romania zorganizowała ogromne wydarzenie, na które zaproszono wszystkich pracowników rumuńskich spółek grupy FEGIME oraz ich dostawców. Celem wydarzenia było zbieranie informacji o przyszłej strategii firmy. Dyrektor zarządzający FEGIME Romania, Costin Cuneșteanu, miał dużo do powiedzenia na tematy takie jak wykorzystanie centralnej bazy danych FEGIME oraz portal marketingowy dla klientów.

Gdzie indziej skupiono się na ochronie danych. W łodzi, w głównej siedzibie FEGIME Polska, zapoznano się z informacjami na temat rozporządzenia unijnego o ochronie danych osobowych – RODO. Dodatkowo, w całym kraju świętowano Dni FEGIME. Podobnie jak w 2016 r., ekspedycja z hurtowni Grodno postanowiła wybrać się w niezwykłą podróż motocyklową – 5 000 km w góry Tadżykistanu.

W innych krajach skupiono się na klientach. Już w maju, członek FEGIME Italia, spółka „Elfi”, zaprezentował na targach wewnętrznych wszystko to, co sprawia, że Włochy mają taki nieodparty urok: doskonałą organizację, nowoczesne produkty, wspaniałe jedzenie – oraz czerwone Ferrari. FEGIME Hungary





przygotowało specjalny katalog z atrakcyjnymi ofertami. Nasi przyjaciele z Grecji również podjęli się nie lada wyzwania: Dzień FEGIME świętowany był we wszystkich 59 punktach sprzedaży: udzielano informacji na temat FEGIME, przygotowano specjalne oferty i wiele innych atrakcji. Od naszych łotewskich przyjaciół w Rydze otrzymaliśmy wiele wspaniałych zdjęć. Podczas swoich dni otwartych, spółka „Elektrika” (członek FEGIME Finland & Baltics) oraz jej dostawcy świętowali Dzień FEGIME, łącząc przyjemne z pożytecznym.



Inni postanowili zbliżyć się do natury: FEGIME España spotkała się ze swoimi dostawcami w Galicji, aby wybrać się w wspólny rejs na wyspę. W siedzibie głównej również zdecydowano się na obcowanie z naturą: zespół spędził ten letni dzień żeglując na rzece Altmühl koło Norymbergi.



FEGIME Hellas & Cyprus

Kontynuacja rozwoju

W Grecji odbywa się „Krajowy Tydzień Obsługi Klienta”. Wydarzenie ma dwa cele: po pierwsze – promocja kluczowej roli obsługi klienta, a po drugie – nagradzanie pracowników, którzy każdego dnia dają z siebie wszystko, by jak najlepiej obsłużyć klientów firmy. W październiku, FEGIME Hellas & Cyprus po raz drugi wzięło udział w wyżej opisanej kampanii.

„Jesteśmy zawsze blisko Ciebie”. Przewidziano bezpłatne śniadania, dla wszystkich pracowników sklepu, a także specjalne oferty dla klientów, w tym bezpłatną dostawę produktów zakupionych w sklepie internetowym firmy. Dla klientów odwiedzających nowe sklepy w Atenach i na wyspie Zakintos zorganizowano co godzinę loterie z atrakcyjnymi nagrodami.

ponieważ FEGIME Hellas & Cyprus stale się rozwija: planowane jest otwarcie kolejnego sklepu w Nikozji na Cyprze. Ze względu na rosnące zapotrzebowanie na usługi budowlane i ogromną liczbę nowych projektów, wyspa stanowi dla naszych kolegów doskonałą szansę na dalszy rozwój.

Pracownicy i klienci uczestniczyli przez cały tydzień w różnego rodzaju zajęciach pod hasłem

W przyszłym roku, nowi pracownicy i klienci będą mogli wziąć udział w wydarzeniu,

www.fegime.gr



W październiku zarówno pracownicy, jak i klienci obchodzili „Krajowy Tydzień Obsługi Klienta” w nowoczesnych i przyjaznych sklepach FEGIME Hellas & Cyprus, których liczba wkrótce sięgnie 60.





Jednym z najważniejszych wydarzeń na targach, w których udział wzięło 195 wystawców, była ceremonia rozdania nagród „Étoiles Algorel” (po prawej).

FEGIME France

Targi ALGOREL, czyli „Salon 2018”, po raz kolejny okazały się spektakularnym sukcesem

Ponad 2.000 uczestników

We Francji, grupa FEGIME jest reprezentowana przez Algorel Electricité – dywizję rozwiązań elektrycznych niezależnej grupy Algorel, zajmującej się instalacjami sanitarnymi i hydraulicznymi – lidera rynku w swoim sektorze. Przeprowadzane dwa razy do roku Targi „Salon Algorel”, po raz kolejny odbyły się w paryskim Disneylandzie i ponownie okazały się spektakularnym sukcesem: od 14 do 15 września w wydarzeniu wzięło udział 2.000 członków, pracowników i dostawców. Targi zajęły powierzchnię 7.000 m²; ich uczestnikami

były wiodące spółki z branży sanitarnej, hydraulicznej, elektrycznej i grzewczej we Francji – w sumie 195 wystawców.

W 2018 wprowadzono nową ideę: po raz pierwszy odwiedzający mogli wziąć udział w szkoleniach prowadzonych na stoiskach producentów. Przeprowadzono ponad 400 sesji – głównie na temat materiałów i innowacyjnych rozwiązań. Dodatkowo, w godzinach porannych odbywały się „uprzywilejowane” spotkania dla

VIPów i wystawców, które umożliwiły bardziej prywatne rozmowy i dały bodziec do rozwoju biznesu.

Najważniejszym wydarzeniem targów była po raz kolejny ceremonia rozdania nagród „Étoiles Algorel” (Gwiazdy Algorel): nagrodzono 4 nowe produkty w kategoriach: innowacyjność, projekt, wdrożenie i łączność.

www.algorel.fr

FEGIME United Kingdom

Alan Reynolds z FEGIME UK przewodzi ekspertom z branży oświetleniowej

Eksperci z branży oświetleniowej dzielą się wiedzą

EDA, czyli „Electrical Distributors Association” (Stowarzyszenie dystrybutorów elektrycznych) zostało założone w 1914 r. Celem stowarzyszenia było reprezentowanie interesów hurtowni elektrycznych w Zjednoczonym Królestwie. Organizacja prowadzi intensywne działania w zakresie szkoleń i praktyk. Gdy EDA szukało przewodniczącego Grupy Roboczej, która opracowałaby moduły na temat oświetlenia dla swojego Programu wiedzy o produktach, pierwszy wybór padł na CEO FEGIME UK, Alana Reynoldsa, ze względu na jego bogate doświadczenie w tym sektorze.

– Oświetlenie to szybko zmieniający się rynek – powiedział Alan. – Możliwe nawet, że to najszybciej zmieniający się rynek ze wszystkich sektorów produktowych, stąd konieczność ciągłego monitorowania nowych technologii pojawiających się na rynku. Jako ambasador edukacji i szkoleń w EDA, przewodniczyłem komisji, która napisała dwa moduły na temat oświetlenia.



CEO FEGIME UK, Alan Reynolds, z dumą prezentuje moduł szkoleniowy EDA „Oświetlenie (wstęp)”.

Pierwszy moduł – „Oświetlenie (wstęp)” – ma na celu zapoznanie słuchaczy z podstawową wiedzą dotyczącą temperatury barwowej, lumenów, luksów itp., jak również LEDów. Głównym autorem modułu był Cameron Steel, pracujący w sektorze od 1982 r.

Drugi moduł – „Oświetlenie (systemy i sterowanie)” – jest bardziej techniczny; osoby, które zapoznały się z treścią obu modułów powinny posiadać podstawową wiedzę, która umożliwi im rozpoczęcie kursu na temat projektowania oświetlenia.

Wraz z dostawcami, w tym kilkoma „Preferowanymi Dostawcami” FEGIME, grupa robocza EDA stworzyła moduły szkoleniowe idealne dla osób znajdujących się na pierwszym szczeblu swojej kariery: – Patrząc wstecz na nasze dokonania, jestem dumny z faktu, że mogłem stać się ich częścią – powiedział Alan Reynolds.

www.fegime.co.uk

FEGIME Future

50 uczestników, interesujące tematy i doskonali wykładowcy: FAMP w Mediolanie było inspirującym i pełnym wyzwania wydarzeniem



FEGIME Future: nowe pokolenie przedsiębiorców zacieśnia relacje.

Podtrzymywanie ognia

W tegorocznym Module FEGIME Academy Management Programme (FAMP) wzięło udział 50 uczestników z 15 krajów – 15 z nich wzięło udział w wydarzeniu po raz pierwszy. Gospodarzem, podobnie jak w roku 2015, była szkoła „SDA Bocconi School of Management” w Mediolanie. Nie była to trudna decyzja: doskonały program stworzony został przez prof. Paolo Morosetti – w 2018 roku szkoła Bocconi zajęła 7 miejsce na świecie w rankingu Financial Times.

Tematem tegorocznego modułu była: „Szkoła liderów jutra”. Pierwszego dnia prof. Morosetti i jego kolega Carnevale Maffè poruszyli wiele istotnych kwestii: Jaka jest właściwa strategia dla mojego przedsiębiorstwa rodzinnego? Jakich pułapek należy się unikać? Jaka przyszłość czeka hurtownie elektryczne? Z rozmowy wyciągnięto wniosek, że nawet w obecnej, trudnej, cyfrowej epoce, hurtownie mają szansę odegrać istotną rolę – dzięki odpowiedniemu planowaniu strategii i scenariuszy.

Scenariusze i strategię

Planowanie scenariuszy stało się cennym narzędziem. Drugiego dnia, Olga Annushkina poinstruowała, jak należy wykorzystywać tego rodzaju narzędzie. Zaczęła od wyjaśnienia, że planowanie i budżety nie stanowią strategii, ponieważ nie podają założeń w wątpliwość. Nie

są one jednoznaczne co do tego, jakie działania firma powinna, a jakich nie powinna podejmować i dlaczego. Dobrym ćwiczeniem jest określenie tak zwanych „czynników napędowych”, tj. czynników zewnętrznych, które mają znaczący wpływ na przyszłość rynku. Strategia podjęta przez firmę musi uwzględniać te kluczowe zmienne. Dobra strategia powinna wyprowadzić firmę poza strefę komfortu pracowników: „Jeśli jesteś w pełni zadowolony ze swojej strategii, jest duża szansa, że nie jest ona zbyt dobra”.

Poniższe hasło stanowiło wprowadzenie do tegorocznych zajęć grupowych „Narzędzie do wykorzystania”: „Od planowania scenariusza do planu działania”. Uczestnicy zostali poproszeni o wybranie jednostki biznesowej i sformułowanie odpowiedniego pytania strategicznego. Po wyszczególnieniu czynników zewnętrznych, uczestnicy stworzyli cztery różne scenariusze i opracowali plan działania dla każdego z nich.

A co z faktami i danymi liczbowymi? Była to dziedzina Giovanniego Tomasiego: podejmowanie decyzji za pomocą wskaźników ekonomiczno-finansowych. Procesy planowania i kontroli, kryteria finansowe dla długoterminowej stabilności, różnice między planem biznesowym a budżetem – wszystkie te tematy zostały zwięźle wyjaśnione i przejrzysto zilustrowane.

Inspirowanie i motywowanie

Przywództwo jest nadal jednym z najtrudniejszych zadań. Beatrice Bauer udzieliła kilku celnych wskazówek w tym zakresie: „Przywództwo: Inspirowanie, motywowanie, zachęcanie”. Zadała dwa kluczowe pytania. Po pierwsze: Jak nakłonić ludzi do zmiany swojego zachowania na stałe, aby mogli dostosować się do nowych okoliczności? Po drugie: Dlaczego powinienem lub powinnam poddać się właśnie Twojemu przywództwu?

Beatrice Bauer opisała również możliwe pułapki: nadmierne ukierunkowywanie może być tak samo szkodliwe, jak jego brak. Dobry lider sprawia, że jego podwładni szybko się uniezależniają, dając każdemu szansę, aby się wykazać. Takie działanie wymaga dużo cierpliwości. „Pozytywne przywództwo” stanowi zachętę, opracowaną na podstawie wartości etycznych i założeniu, że ludzie mogą dokonać niesamowitych rzeczy, jeśli lider rozpozna ich mocne strony i nimi odpowiednio pokieruje.

„Spotkanie i rozmowa na temat firm rodzinnych”, które odbyło się w środę wieczorem, również zaowocowało wieloma pomysłami. Była to wyjątkowa okazja do spotkań i dyskusji z przyszłymi pokoleniami przedsiębiorców z różnych sektorów. Rezultatem była odkrywcza wymiana zdań na temat – jak ujął to Paolo Morosetti – „Tańca sukcesji” – czyli zamiany pozycji wewnątrz rodziny, w taki sposób, aby stopniowo dać szansę wykazania się następnemu pokoleniu.

Aktualne trendy

W czwartek głos zabrał Ferdinando Pennarola, który sam uczestniczył w FAMP w 2015 roku. Tematem jego prezentacji było „Projektowanie organizacji przyszłości”. Od samego początku zgadzał się ze swoim kolegą Maffè, że ważną rolę ogrywać będzie „serwityzacja” - połączenie produkcji i usług.





Hurtownie mogą sądzić, że zjawisko to będzie ich dotyczyć jedynie pośrednio. Jednak w wydaniu FEGIME Voice 1/2018 zamieściliśmy artykuł o tym, jak jeden z naszych Preferowanych Dostawców wdraża model biznesowy zorientowany na usługi, działający poza tradycyjnym 3-poziomym łańcuchem dostaw. Dlatego lepiej byłoby jednak brać pod uwagę wszelkiego rodzaju scenariusze.

Dla firm nie ma gwarantowanego wyznacznika, który moment będzie właściwy na omówienie i zmianę modelu biznesowego. Kiedy jednak ma się dobrą strategię, jej realizacja to kluczowy element sukcesu. Pennerola radzi: wszystko ma znaczenie. Kontekst/prezentacja może mieć pozytywny lub negatywny wpływ na wyniki - nawet o 25%. Pennerola sugeruje, by stać się „architektem wyboru” lub kimś, kto bierze na siebie odpowiedzialność za

organizację kontekstu, służącego jako podstawa do podejmowania decyzji.

Ostatni dzień rozpoczął kolejny brawurowy występ Tomasiego, tym razem na temat „Dostosowania celów w zakresie wydajności oraz czynników motywujących”. Tomasi przedstawił bardzo interesujące studium przypadku na przykładzie hurtowni z kilkoma oddziałami, które działały w różny sposób. Ponadto zilustrował złożone aspekty służące odpowiedniej alokacji kosztów centralnych. Poruszył również kwestię motywacji osobistej. Krótko mówiąc, należy wziąć pod uwagę różne poziomy wyników: ogólne wyniki finansowe, wyniki jednostki i poszczególne wskaźniki niefinansowe.

Paolo Morosetti podsumował cały tydzień udzielając jednocześnie rady dotyczącej tworzenia

stabilnych firm rodzinnych. Jedną z jego ostatnich wskazówek odnośnie „długowieczności” firm rodzinnych jest zaakceptowanie zmian. Poparł ją cytatem przypisywanym Gustawowi Mahlerowi, ale w rzeczywistości wygłoszonym przez francuskiego socjalistę Jean Jaurès: „Tradycja to nie czczenie popiołów, tylko podtrzymywanie ognia”.

Grupy robocze, zainspirowane ognistym zapalem i entuzjazmem swoich nauczycieli, ostatniego popołudnia przedstawili znakomite prezentacje. Wśród uważnych słuchaczy znaleźli się m.in. Dyrektor Zarządzający FEGIME Italia, Claudio Albertini, David Garratt, Dyrektor Zarządzający FEGIME, prof. Paolo Morosetti i były Prezes FEGIME, John Powell (FEGIME United Kingdom), którzy przyjechali do Mediolanu, aby wręczyć uczestnikom certyfikaty.

Produkty

Firma Theben rozbudowuje system obsługi inteligentnego domu „LUXORliving”

Nowe elementy

Wiosną, podczas targów Light+Building, firma Theben zaprezentowała swój wygodny system obsługi inteligentnego domu LUXORliving (FEGIME Voice 1/2018). Obecnie firma posiada już pierwsze nowe komponenty systemu: aktry podtynkowe i aktor grzewczy ze zintegrowanym regulatorem ogrzewania.

Instalacja nowych aktorów podtynkowych w skrzynkach rozdzielczych i puszkach elektroinstalacyjnych eliminuje konieczność przygotowywania czasochłonnego i kosztownego okablowania w szafie sterowniczej. Dzięki napięciu z szyny nie wymagają one dodatkowego zasilania.

Nowe aktry dostępne są w trzech wersjach: jako aktry ściemniające (LUXORliving D1) do ściemniania lamp żarowych, halogenowych i ściemnianych lamp LED. Automatyczne wykrywanie obciążenia i regulowana krzywa ściemniania umożliwiają płynne ściemnianie bez efektu migotania. Druga wersja (LUXORliving J1) to aktry roletowe do sterowania żaluzjami, markizami i roletami. Trzecia wersja (LUXORliving S1) to aktor złączający z jednym kanałem i dwoma



Podobnie jak w przypadku pozostałych aktorów ściemniających firmy Theben, nowy ściemniacz D1 LUXORliving doskonale steruje diodami LED, umożliwiając płynne ściemnianie bez efektu migotania.



Po raz pierwszy nowy 6-kanałowy aktor grzewczy umożliwia sterowanie ogrzewaniem podłogowym za pomocą aplikacji LUXORplay.

wyjściami w formie styków NO lub ze stykiem otwierającym (praca naprzemienna), służący jako zamiennik przełącznika, na przykład w przypadku modernizacji. Dwa wejścia binarne na urządzenie umożliwiają łatwe uruchamianie i integrację konwencjonalnych przycisków.

Po raz pierwszy nowy 6-kanałowy aktor grzewczy umożliwia sterowanie ogrzewaniem podłogowym za pomocą aplikacji LUXORplay. Dzięki zintegrowanemu regulatorowi temperatury aktor umożliwia niezawodne sterowanie elementami wykonawczymi i łatwy montaż w rozdzielaczu obiegu grzewczego.

Wygodne połączenia wtykowe i zamknięta obudowa usprawniają integrację z istniejącymi rozdzielaczami obiegu grzewczego. W przypadku tego rozwiązania elementy wykonawcze w inteligentnym domu LUXORliving mogą być sterowane w trybie systemu przełączającego 24 V DC, jak również w trybie regulacji ciągłej 0-10 V.

www.theben.de



Energia pod kontrolą



LIDER SYSTEMÓW BEZPIECNIKÓW TOPIKOWYCH
LIDER ZABEZPIECZEŃ FOTOWOLTAICZNYCH

Obudowy stojące **HXS** (IP65, 55)

Obudowy stojące HXS poszerzają ofertę handlową ETI Polam znacznie zwiększając zakres możliwych zastosowań obudów z systemu SOLID GSX. Wysoka jakość wykonania oraz przemysłowe rozwiązania gwarantują możliwość adaptacji do różnych wymagań klientów. Wspólne dla całego systemu SOLID GSX akcesoria i elementy wyposażenia zapewniają pełną swobodę konfiguracji.

- stopień ochrony IP65 (IP55)
- głębokość 300 mm i 400 mm
- wyjmowany wkład montażowy
- możliwość podziału wkładu z aparaturą w pionie i w poziomie
- odkręcana ściana tylna
- możliwość montażu szyn prądowych o rozstawie 60 mm i 185 mm
- możliwość łączenia obudów w zestawy
- cokoły z możliwością łączenia dla uzyskania wymaganych wysokości podwyższenia

INFOLINIA 801 501 571

www.etipolam.com.pl
Facebook/ETI Polam

Produkty

Firma Eaton prezentuje kolejną generację cieszącego się dużym powodzeniem sterownika - easyE4. Dzięki prostemu, modułowemu systemowi rozszerzeń easyE4 wyznacza nowy standard dla sterowników kompaktowych



Nowe uniwersalne rozwiązanie

Sterownik easyE4 to rozwiązanie wszechstronne i uniwersalne. Stanowi ono idealny wybór dla każdego, kto planuje wdrożyć system sterowania zachowując przy tym jak największą prostotę rozwiązania. Łatwa obsługa i intuicyjne oprogramowanie easySoft 7 umożliwiają realizację prostych zadań sterowania, jak również bardziej złożonych konfiguracji z wysoką wydajnością procesu. Zintegrowany interfejs Ethernet zapewnia dostęp do przemysłowego internetu rzeczy (IoT). Sterownik easyE4 zastępuje dotychczasowe serie easy500, easy700 i easy800.

W celu uzyskania maksymalnej elastyczności, każdy moduł bazowy wyposażono w cztery wyjścia cyfrowe, cztery wejścia analogowe/cyfrowe z 12-bitową rozdzielczością i cztery szybkie wejścia cyfrowe, które można wykorzystać na przykład do wdrożenia wysokowydajnych

liczników. Wszystkie wejścia mogą być również używane do obsługi przerwań - taka funkcja jest zwykle dostępna tylko w przypadku bardziej złożonych sterowników. Oznacza to, że możliwe jest uruchomienie programu przerwań dla określonego zdarzenia w trybie licznika, czasu lub zboczy. W połączeniu z funkcją NET sterownik jest w stanie osiągnąć czas odpowiedzi podobny do czasu uzyskiwanego przez mikrokontroler. Kolejną nową funkcją jest możliwość użycia sygnału radiowego DCF77. Zapewnia to bardzo dokładne wskazanie czasu i daty w przypadku dowolnego zastosowania.

Dzięki nawet 11 modułom rozszerzeń, moduł bazowy można rozszerzyć do 188 wejść/wyjść, co ustanawia nowy standard dla sterowników kompaktowych. Przy łącznej liczbie 14 konfiguracji modułu bazowego i modułów rozszerzających

firma Eaton ograniczyła liczbę dostępnych wersji w porównaniu do poprzednich serii, zwiększając jednocześnie zakres zastosowań.

Seria obejmuje urządzenia z różnym napięciem zasilania: wersję na prąd zmienny z zasilaniem 85 V AC do 264 V AC oraz wersję na prąd stały z zasilaniem 24 V DC. Szczególnym przypadkiem jest wersja UC (napięcie uniwersalne), która może być stosowana z napięciem 12 V DC, 24 V DC lub 24 V AC.

Dla każdego modułu bazowego dostępny jest opcjonalny wyświetlacz, który można wykorzystać do wyświetlania tekstu, wartości i parametrów, jak również dowolnych elementów graficznych. Można go również dostosować za pomocą oprogramowania easySoft 7.

www.eaton.com

Produkty

Cimco: rozwiązanie przystosowane do instalacji przewodów światłowodowych na późniejszym etapie eksploatacji budynku

Idealny pomocnik

W dzisiejszych czasach „światłowód do domu” staje się coraz częściej standardem transferu danych. W przypadku nowych budynków instalacja jest stosunkowo prosta, ale instalacja na późniejszym etapie eksploatacji również jest możliwa - jak dowodzi Cimco. Przez wiele lat przy późniejszej instalacji doskonale sprawdzała się wciągarka Kati Blitz. Służyła ona również jako podstawa do opracowania wersji Kati Blitz Mini. Rozwiązanie to powstało z myślą o potrzebie instalacji przewodów światłowodowych w istniejących pustych kanałach. W miejscach, w których konwencjonalne narzędzia do wciągania już się nie sprawdzają, można z powodzeniem wykorzystać Kati Blitz Mini - z profilem włókna szklanego o średnicy zaledwie 1,2 mm.



Specjalny profil włókna szklanego Polykat Mini wyróżnia się niewielką średnicą, wysoką wytrzymałością drążka i stabilnością na

przesuwaniu, a także bardzo małym promieniem gięcia wynoszącym 15 mm. W połączeniu z elastyczną głowicą prowadzącą Mini, której specjalny kontur umożliwia przejście przez ciasne przestrzenie i zakręty, procedura przepychania w pustym kanale przebiega w sposób szybki i prosty. Drążek automatycznie wysuwa się z kasety, a tym samym ułatwia obsługę ręczną. System wciągający jest podobny do stosowanego w przypadku Kati Blitz Comfort, ale wyposażono go w dodatkową tulejkę prowadzącą, która prowadzi i chroni drążek. Dostępne są trzy wersje: o długości 15 m, 25 m i 35 m, a także szereg akcesoriów, takich jak głowica prowadząca, zestaw serwisowy, końcówka drążka, itp. Więcej informacji można znaleźć na stronie internetowej firmy Cimco.

www.cimco.de

Produkty

Nowe lampy LED firmy Haupa o wysokim wskaźniku oddawania barw zapewniają bezpieczeństwo pracy



Lampa warsztatowa (po lewej) i kompaktowy naświetlacz (po prawej) oferują wysoki wskaźnik oddawania barw i są niezwykle wytrzymałe.

Więcej światła, więcej bezpieczeństwa

Wszyscy to znamy: masz pracę do wykonania, a oświetlenie jest tak słabe, że z trudem rozróżniasz kolory przewodów. Haupa oferuje rozwiązanie: lampa warsztatowa HUPlight10+3 oraz dwa kompaktowe naświetlacze HUPlight10pro i HUPlight20pro.

Trzy nowe produkty mają wysoki wskaźnik oddawania barw rzędu 90. Dla porównania – analogiczna wartość dla światła dziennego wynosi 100. Pozwala to na bardziej naturalne odwzorowanie kolorów – a to zapewnia większe bezpieczeństwo pracy. Natężenie strumienia

światłowego emitowanego przez lampę warsztatową wynosi 220 lm (LED o mocy 3 W) + 800 lm (LED o mocy 10 W). Urządzenie wyposażone jest w regulowaną podstawkę magnetyczną, hak do zawieszania oraz zaczep do paska.

Lampa warsztatowa i kompaktowe naświetlacze mają kilka cech wspólnych: wszystkie nadają się do użytku zarówno w pomieszczeniach, jak i na zewnątrz oraz są odporne na wodę rozbryzgową zgodnie z IP54. Mają one zmienną sprawność świetlną wynoszącą 50% lub 100%. Wszystkie omawiane urządzenia posiadają zintegrowany

akumulator litowo-jonowy, zasilacz, ładowarkę i przewód do ładowarki samochodowej 12 V.

Natężenie strumienia światłowego emitowanego przez naświetlacze HUPlight10pro i HUPlight20pro wynosi 900 lm + 1800 lm. Naświetlacze mogą być również wykorzystywane do ładowania urządzeń zewnętrznych przez USB (funkcja power banku). Oba modele posiadają wysokiej jakości, solidną obudowę wykonaną z odlewanego ciśnieniowo aluminium z krawędziami zabezpieczonymi tworzywem sztucznym.

www.haupa.com

Produkty

Praktyczne rozwiązania

Samoprzylepne elementy mocujące do opasek kablowych doskonale sprawdzają się wszędzie tam, gdzie nie jest możliwe wiercenie, przykręcanie lub spawanie punktów mocowania. Konwencjonalne kleje często nie zapewniają pożądanego poziomu przyczepności pod obciążeniem – zwłaszcza na powierzchniach lekko nierównych lub zakrzywionych. Dlatego na powierzchnię elementów mocujących SolidTack i FlexTack firmy HellermannTyton nanoszony jest skuteczny klej na bazie akrylu, przeznaczony do klejenia powierzchni takich jak polipropylen, polietylen, metale, szkło i powierzchnie malowane lub proszkowo. Przyleganie początkowe jest na tyle silne, że wiązki przewodów można natychmiast

mocować przy użyciu opasek kablowych.

Łatwa naprawa płaszczy kablowych

Wykonany z PVC płaszcz zewnętrzny kabla jest podatny na ścieranie. Zestaw do naprawy kabli RMS firmy HellermannTyton to idealne rozwiązanie do trwałego zaizolowania i szybkiego zabezpieczenia uszkodzonych powłok przewodów. Oplot termokurczliwy zapewnia ochronę mechaniczną, a warstwa kleju w jego wnętrzu – pełną wodoszczelność powłoki.

Aplikacja jest prosta: po odfuszczeniu i uszorstnieniu powłoki wokół uszkodzonego

obszaru, wystarczy owinąć oplot wokół kabla i nasunąć na niego stalowy profil wchodzący w skład zestawu. Następnie należy podgrzać obszar w celu obkurczenia materiału. Płamki farby termochromatycznej na oplocie znikają po osiągnięciu odpowiednio wysokiej temperatury. Po obu stronach tulejki uwolni się klej, zapewniając szczelne połączenie.

Zestaw RMS dostępny jest w 6 rozmiarach i 4 standardowych długościach oraz obejmuje szeroki zakres średnic kabli od 10 mm do 160 mm.

www.hellermannntyton.com



Po lewej: element mocujący FlexTack. Zdjęcie środkowe: SolidTack. Po prawej: zestaw do naprawy kabli RMS.

PCE

Nowe wtyczki i gniazda przenośne z ogumowaną powierzchnią

GRIP

Connection
to the future

Nakrętka dławnicy

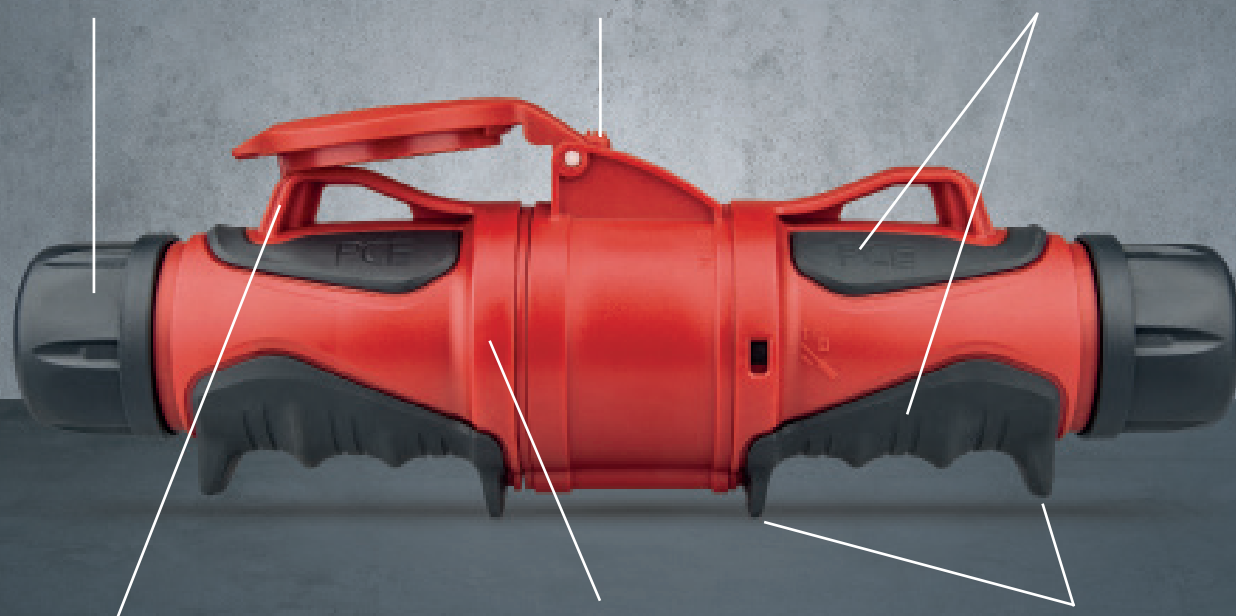
sprawdzony system do wewnętrznej redukcji naprężenia

Operowanie klapką

wygodna obsługa klapki na zawiasach - ergonomicznie zoptymalizowane

GRIP

ergonomicznie ukształtowany uchwyt, zapewniający pewne trzymanie w dłoni - idealny do wszystkich zastosowań



Uchwyt

zapobiega przypadkowemu rozłączeniu gniazda i wtyczki

Mechanizm zamykający

Sprawdzony system blokujący, umożliwia szybkie zamknięcie/otwarcie

"Wypust ochronny"

Zwiększony wypust ochronny dla bezpieczniejszego podłączenia podczas wkładania i wyciągania gniazda/wtyczki

PCE Polska Sp. z o.o.

ul. Podwalna 8A 12, 58-200 Dzierżonów, TEL 74 831 76 00, FAX 74 831 17 00, www.pce.pl



Produkty

Nowości od LEDVANCE: nagroda za projekt i nowe lampy LED HQL do zastosowań zewnętrznych

Poznajmy zwycięzców

Wyrażenie takich cech jak odwaga, dynamika i elastyczność młodej firmy z branży oświetleniowej w nowoczesnym wzornictwie produktów, przy jednoczesnym przekazaniu emocji, jakie niesie ze sobą światło – przed takim wyzwaniem stanął zespół projektowy LEDVANCE wraz ze swoim partnerem Phoenix Design, kiedy w połowie 2017 roku powierzono mu zadanie opracowania jednolitej koncepcji projektowej dla szybko poszerzanej gamy opraw LED do zastosowań profesjonalnych.

Oczywiście, multidyscyplinarny zespół doskonale wywiązał się z tego skomplikowanego zadania. Już na targach Light + Building we Frankfurcie wiosną 2018 roku, oprawy oświetleniowe opracowane zgodnie z koncepcją projektowania „SCALE” zebrały doskonałe opinie klientów. Nagroda German Design Award 2019 w kategorii „oświetlenie” stanowi kolejne potwierdzenie tego, że LEDVANCE trzyma rękę na pulsie w dziedzinie projektowania opraw oświetleniowych.

Rodziny opraw, które są już dostępne na rynku – takie jak lampy punktowe Tracklight Spot do oświetlenia akcentowego w obiektach handlowych i linia IndiviLED do biur – w pełni realizują tę koncepcję (patrz zdjęcia powyżej). Przejawem tego jest ich minimalistyczny, a zarazem wyrafinowany wygląd ogólny, opływowe kształty, w przemyślanej formie podkreślone detale funkcjonalne i – jako swego rodzaju „podpis” – trójwymiarowe logo LEDVANCE.

– Projektowanie w stylu „SCALE” ma tworzyć – obok czysto funkcjonalnych aspektów oprawy – wartość estetyczną, która wyraża emocje związane ze światłem, przemawia do klientów i zapewnia naszym produktom wysoką rozpoznawalność – mówi Heidi Babutzka, kierownik projektu odpowiadający za projektowanie w LEDVANCE. – Przyznana nagroda stanowi wielkie wyróżnienie dla LEDVANCE i naszego partnera Phoenix Design. Gratulacje dla wszystkich, którzy przyczynili się do jej zdobycia!

Efektywne oświetlenie uliczne

Dobre wieści dla miast, firm i hurtowników: LEDVANCE wprowadziło na rynek nowe lampy LED HQL pod marką OSRAM. W tym segmencie szczególnie poszukiwane są nowe rozwiązania technologiczne, ponieważ od kwietnia 2015 r. nastąpiło całkowite wycofanie z rynku tradycyjnych wysokoprężnych lamp rtęciowych. Nowa generacja lamp LED HQL spełnia wymagania nowoczesnego oświetlenia przestrzeni publicznych: ich chłodne białe światło o temperaturze barwowej 4 000 kelwinów i strumień światła 6 000 lumenów zapewniają statą, optymalną widoczność, zwłaszcza na drogach publicznych. Nowe oprawy oferują pełną intensywność światła bez nagrzewania.

LEDVANCE oferuje również idealną alternatywę LED dla konwencjonalnych wysokoprężnych lamp sodowych stosowanych w obszarach mieszkalnych, na drogach wewnętrznych i w parkach – modele o wskaźniku oddawania barw wynoszącym 80 emitują ciepłe światło białe (2 700 kelwinów), zapewniając wyjątkowo przyjemne oświetlenie.

W trzeciej generacji nowych lamp LED HQL dostępne są różne wersje standardowych gwintów E27 i – równie rozpowszechnionych – E40. Co ważne, jako bezpośredni zamiennik konwencjonalnych lamp HQL, lampy LED mogą być stosowane ze standardowymi tradycyjnymi statecznikami (CCG) i kondensatorami kompensacyjnymi istniejących opraw bez konieczności zmiany okablowania.

Ponadto, w ramach segmentu LED HQL LEDVANCE oferuje teraz rozszerzone portfolio, obejmujące nowe obszary zastosowań: nowe modele LED HQL Highbay pod marką OSRAM mogą zastąpić tradycyjne lampy HQL i HQL o mocy 250 W i 400 W. Lampy LED są idealnym rozwiązaniem do dużych, wysokich pomieszczeniach, takich jak obiekty przemysłowe lub magazyny wysokiego składowania.

www.ledvance.com



Produkty

Produkty OBO Bettermann spełniają również specyficzne wymagania przemysłu stoczniowego

Gotowi do żeglugi

Systemy instalowane na statkach muszą spełniać określone kryteria, w szczególności w odniesieniu do użytkowania na pełnym morzu. Z natury rzeczy podlegają one najwyższym standardom ochrony antykorozyjnej. Systemy te muszą również wykazywać ekstremalną odporność na obciążenia oddziałujące na przewody czy obciążenia udarowe. Ci spośród członków FEGIME, którzy zaopatrują przemysł stoczniowy, znajdują w OBO niezawodnego partnera.

OBO Bettermann jest liderem rynku w sektorze kablowych systemów nośnych. Niezależnie od tego, czy chodzi o stal nierdzewną czy aluminium, ocynkowane lub cynkowane ogniowo, wysokiej



Statek wycieczkowy „Norwegian Bliss” wyposażony w komponenty OBO.

jakości materiały i powierzchnie OBO, jak również optymalne wykończenie spełniają rygorystyczne wymagania przemysłu stoczniowego. Dzięki ogólnoświatowej sieci sprzedaży i dystrybucji, firma jest elastyczna i zawsze obecna tam, gdzie jest zapotrzebowanie na jej produkty. Najwyższa jakość, niezawodność i punktualność dostaw są rzeczą oczywistą, podobnie jak dostarczanie rozwiązań dostosowanych do indywidualnych potrzeb klienta. OBO Bettermann oferuje nie tylko rozwiązania spełniające powyższe wymagania obowiązujące we wszystkich branżach, ale również produkty do zastosowań, w których muszą być spełnione określone wymogi szczególne. Może to dotyczyć np. maszynowni,

sufitów technicznych czy stref dla pasażerów.

Szczególnie w przypadku rejsowych statków pasażerskich i stref na statku, w których przebywają pasażerowie, ważną rolę odgrywa również estetyka instalacji. Jako oficjalny partner Meyer Werft w Niemczech, firma OBO Bettermann uczestniczyła w budowie statku „Norwegian Bliss”. Statek wycieczkowy o ładowności 167 800 ton brutto i długości 333 metrów może zabrać na pokład około 4 000 pasażerów. Zarówno w maszynowni, jak i w nadbudówce zastosowanie znalazły koryta i drabiny kablone OBO.

www.obo.de

Produkty

Liczy się wnętrze

Przemysłowe złącza i gniazda wtykowe klasy 63 A i 125 A często pracują w najcięższych warunkach. Na terenie budowy lub w obiektach przemysłu ciężkiego elementy takie muszą działać w sposób niezawodny, mimo zanieczyszczeń i wilgoci. Konwencjonalne złącza i gniazda wtyczkowe tego typu od zawsze wymuszały kompromis pomiędzy prostotą użycia a jakością styku. Konieczny był zatem wybór jednej z dwóch opcji, a ze

względu na warunki fizyczne, dylemat wydawał się nieunikniony.

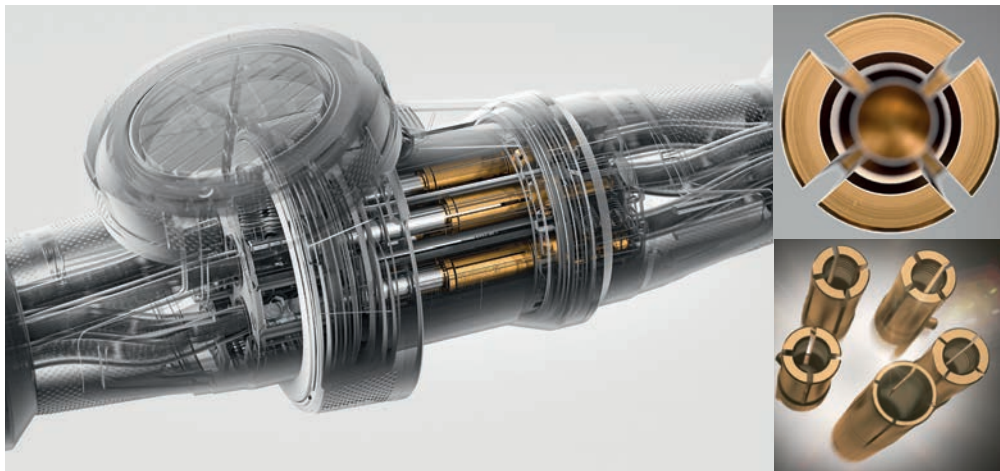
Wprowadzając do oferty X-CONTACT firma Mennekes oferuje nowy system gwarantujący absolutną niezawodność połączeń elektrycznych i najprostszy sposób wykonania. Specjalna konstrukcja zmniejsza wysiłek podczas nasuwania i rozsuwania nawet o 50% – oznacza to uproszczenie procesów roboczych i poprawę

bezpieczeństwa, szczególnie przy instalacjach wysokoprądowych.

Nowy system zapewnia bezpieczne zamknięcie styków i łatwą obsługę przy wartości prądu równej 63 A czy 125 A. Mennekes uzyskała taki efekt dzięki specjalnej obróbce wstępnej materiału, innowacyjnemu procesowi technologicznemu i zastosowaniu nowego kształtu. Wystarczy spojrzeć na otwór w tulei X-CONTACT, by zobaczyć sprytne rozwiązanie w postaci gniazda o kształcie przypominającym literę „X” i rowkowanie w wewnętrznej ścianie. Obydwa rozwiązania stanowią o samych zaletach funkcjonalnych. Nowo zaprojektowane tuleje są także odporne na najcięższe warunki.

Zastosowanie wytrzymałego materiału i rowkowania nie tylko gwarantuje pewne zamknięcie połączenia, ale także (ze względów praktycznych) możliwość usuwania zanieczyszczeń podczas wkładania i wyjmowania wtyczki. Dzięki sprężynowaniu tulei X-CONTACT wykluczona jest również możliwość wystąpienia korozji. Do pracy w środowiskach szczególnie korozyjnych dostępne są tuleje niklowane.

www.mennekes.com



ERGOM®



www.ergom.com



Akcesoria do okablowania



Końcówki kablowe



Narzędzia dla elektryków



Rozdzielnice i obudowy

14.000 produktów
eksport do ponad 50 krajów świata

NEO
TOOLS

25
LAT
GWARANCJI

1000V

TÜVRheinland
CERTIFIED

NARZĘDZIA RĘCZNE, ODZIEŻ OCHRONNA I ELEKTRONARZĘDZIA DLA ELEKTRYKÓW

neo-tools.com

* 25 lat gwarancji oraz certyfikat TUV M + T (Monitoring + Testing) posiadają wybrane produkty NEO - szczegóły na stronie neo-tools.com

GRAPHITE

ENERGY+
system

10*
LAT
DOSTĘPNOŚCI
CZĘŚCI ZAMIENNYCH

2
LATA
GWARANCJI

* Części zamienne do produktów GRAPHITE kupisz na gtbservice.pl przez min. 10 lat od ich zakupu. Sklep gtbservice.pl realizuje min. 95% zamówień w skali roku.

graphite.pl

Produkty

Schneider Electric prezentuje bezprzewodowy system Wiser - proste, tanie i przyszłościowe rozwiązanie z myślą o inteligentnym domu



Urządzeniem Wiser steruje się z poziomu aplikacji lub za pomocą kontrolera Wiser Home Touch, który można zamontować na ścianie lub na stojaku biurkowym (po prawej). Sterowanie głosowe jest również możliwe.

Inteligentny dom – na wyciągnięcie ręki

Wiser to nazwa nowego produktu firmy Schneider Electric, stanowiącego odpowiedź na wymagania dynamicznie rozwijającego się rynku inteligentnych domów. Wiser zapewnia łączność bezprzewodową oraz umożliwia sterowanie przy pomocy aplikacji, zaspokajając wszystkie ważniejsze potrzeby sterowania w domu, zapewniając większy komfort, bezpieczeństwo i energooszczędność. Zakres funkcji prezentowanego wyrobu obejmuje sterowanie oświetleniem, ogrzewaniem i roletami, a także zarządzanie energią.

Sercem systemu jest aplikacja Wiser. Pozwala ona sterować inteligentnym domem za pomocą smartfona lub tabletu. Sterowanie możliwe jest również za pomocą kontrolera Wiser Home

Touch. Tę niewielką jednostkę sterującą montuje się na ścianie lub na stojaku biurkowym. Za jej pomocą możliwe jest tworzenie własnych, personalizowanych ustawień oświetlenia, rolet i ogrzewania, które można następnie uruchamiać zdalnie lub zaprogramować na działanie automatyczne. W ten sposób możliwe jest - na przykład - symulowanie obecności lokatorów w domu, aby odstraszyć potencjalnych włamywaczy. Po dodaniu czujek ruchu i styków okiennych lub drzwiowych, niektóre elementy sterujące mogą zostać uruchomione automatycznie. W ten sposób otwarte okno dosłownie obniża moc ogrzewania. System zarządzania energią pozwala użytkownikowi sprawdzić, ile energii zużywa i gdzie możliwe są oszczędności. Ponadto dostępne są inteligentne

włączniki światła, ściemniacze, sterowniki rolet i termostaty.

Do komunikacji pomiędzy poszczególnymi komponentami systemu firma Schneider Electric wykorzystuje energooszczędny, zaawansowany standard bezprzewodowy. Uzupełnia on wcześniej stosowane standardy Bluetooth, gwarantując zasięg do 100 metrów oraz prostsze sterowanie komponentami.

Wiser podąża również za obecnym megatrendem - sterowaniem głosowym. System jest kompatybilny z Amazon Echo, Google Home, a wkrótce także z HomeKit firmy Apple.

www.schneider-electric.com

Produkty

Nowy zintegrowany system oświetlenia

Firma Signify prezentuje Interact Pro - najnowszy dodatek do platformy Interact IoT. Oprogramowanie - w połączeniu z oprawami oświetleniowymi, lampami i czujnikami - tworzy pierwszy wielozadaniowy, inteligentny system oświetlenia opracowany dla małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP).

Interact Pro to intuicyjna aplikacja i pulpit, dzięki którym MŚP mogą sterować i zarządzać oświetleniem. Dzięki temu

praca jest skuteczniejsza, zwiększa się produktywność, poprawia samopoczucie pracowników i obniżeniu ulegają koszty energii. Interact Pro doskonale współpracuje z lampami, oprawami oświetleniowymi i czujnikami Interact Ready firmy Philips. System daje pracownikom możliwość wyboru optymalnego oświetlenia ich miejsca pracy. Mogą indywidualnie dobierać odpowiednie oświetlenie, dostosowane do ich potrzeb, wykonywanego zadania i pory dnia.

Interact Pro przeznaczony jest dla małych i średnich obiektów komercyjnych o powierzchni do 1000 m² w biurach i do 10 000 m² w przestrzeniach przemysłowych. Umożliwia jednocześnie podłączenie i zarządzanie nawet dwustoma punktami świetlnymi. Oprogramowanie Interact Pro pozwalające na zarządzanie oświetleniem obejmuje chmurę danych, portal internetowy, bramę, pulpit i dedykowaną aplikację.

Oprogramowanie Interact Pro oraz lampy i oprawy oświetleniowe Philips Interact Ready są sterowane poprzez otwarty globalny bezprzewodowy standard Zigbee 3.0. Bezprzewodowy system oświetlenia z konfiguracją opartą na aplikacji oznacza, że można go zainstalować w krótszym czasie niż w przypadku tradycyjnych systemów oświetleniowych. Dzięki temu instalatorzy mogą szybciej przejść do kolejnego zadania, minimalizując jednocześnie zakłócenia w działalności klienta.

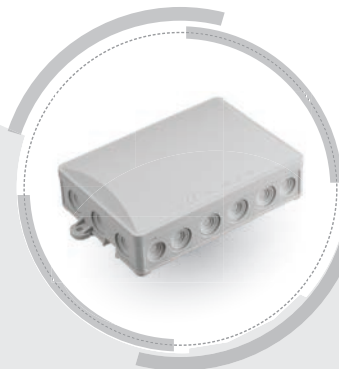
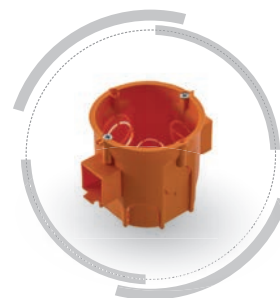
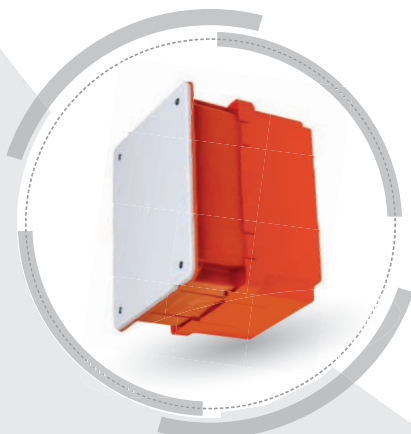
www.signify.com



PUSZKI ELEKTROINSTALACYJNE

Dostępne wykonania:

- natynkowe, podtynkowe
- do płyt gipsowo-kartonowych
- IP30 • IP54 • IP65 • IP67
- wykonania do 650°C i 850°C
- wersje bezhalogenowe
- puszki wielokrotne



Komfort instalacji



Produkty

Bloki rozdzielaczy PTFIX firmy Phoenix Contact - doskonałe rozwiązanie z możliwością błyskawicznej instalacji



Materiały elektryczne dla profesjonalistów

Oprócz oferty sprzedaży hurtowej Phoenix Contact prezentuje swój wachlarz produktów za pośrednictwem różnych kanałów medialnych pod hasłem „Materiały elektryczne dla profesjonalistów”. Firma kładzie nacisk na prostotę produktów, ich szybki montaż, a na także intensywną współpracę ze sprzedawcami prowadzącymi sprzedaż hurtową.

W nowoczesnej instalacji budowlanej czas staje się coraz bardziej istotnym czynnikiem. Phoenix Contact odpowiada na wymagania w tym zakresie, oferując odpowiednie urządzenia, komponenty i systemy umożliwiające bardzo wydajną i ekonomiczną instalację. Przekłada się to na oszczędność czasu i kosztów podłączania, znakowania, ochrony i dystrybucji.

Bloki rozdzielaczy PTFIX stanowią dobry przykład takich produktów. Można je wykorzystać od razu bez ręcznego mostkowania, co pozwala zaoszczędzić nawet do 80% czasu. Bloki rozdzielczy są dostępne w technologii zacisków push-in 1,5 mm², 2,5 mm² i 4 mm², które można ustawiać w różnym położeniu oraz łączyć szeregowo oszczędzając miejsce. Dodatkowa elastyczność zapewniona jest dzięki dwupozycyjnym standardowym mostkom wtykowym.

Opcjonalnie, bloki rozdzielaczy są również dostępne w wersji na szynę DIN, do montażu bezpośredniego lub do przyklejenia, umożliwiając elastyczne tworzenie dowolnego rozwiązania. Przewody zarobione lub

jednożyłowe można szybko łączyć metodą bezpośredniego montażu push-in bez użycia narzędzi. Montaż poprzeczny na szynie DIN oraz kompaktowa konstrukcja pozwalają zaoszczędzić nawet do 50% miejsca.

Bloki rozdzielaczy i bloki mocy z 2, 6, 12 i 18 punktami połączeniowymi są dostępne w jedenastu wersjach kolorystycznych, z funkcją feed-in lub bez, co umożliwia łatwą, intuicyjną i bezpieczną instalację. Dzięki oznaczeniu wszystkich punktów połączeniowych układ przewodów jest jednoznaczny. Bloki rozdzielaczy PTFIX umożliwiają elastyczne i ekonomiczne rozprowadzenie potencjału i prądu sterowniczego.

www.phoenixcontact.com

Produkty

Szybki projekt i dostawa

Procesy techniczne muszą być coraz bardziej precyzyjne, ekonomiczne i szybsze. Wymaga to zastosowania odpowiednich narzędzi, które będą optymalnie wspierać złożony proces planowania. Wykorzystać można na przykład inteligentne i przyjazne dla użytkownika oprogramowanie Weidmüller Configurator (WMC). To wydajne oprogramowanie przyspiesza dobór, konfigurację i proces zamawiania komponentów listew z oferty produktów firmy Weidmüller.

Narzędzie wspiera cały proces opracowania projektu, począwszy od planowania w systemach ECAD, aż po przygotowanie dokumentacji. Prosta obsługa, przejrzysty interfejs oraz integracja z odpowiednim systemem projektowym sprawia, że konfiguracja listew zaciskowych jest prosta, bezpieczna i wygodna. Oprogramowanie umożliwia pełną integrację ze wszystkimi popularnymi systemami projektowymi, takimi jak ePlan P8 lub Zuken E3. Wizualizacja 3D ułatwia wymiarowanie, okablowanie i oznakowanie obiektu.



Program zapewnia ekonomiczną obsługę mniejszych projektów i zamówień indywidualnych. Zamówienia obejmujące pojedyncze sztuki również są możliwe z poziomu usługi szybkiej dostawy.

Dzięki zrozumiałemu interfejsowi oraz funkcji „przeciągnij i upuść” oprogramowanie jest bardzo intuicyjne w obsłudze. Ponadto, Weidmüller Configurator zawiera bazę danych najlepszych rozwiązań dla projektów standardowych.

Na życzenie klient może otrzymać indywidualną wycenę usługi szybkiej dostawy - służy temu zintegrowany „przycisk” w programie. Po zaakceptowaniu oferty cenowej klient otrzymuje zmontowaną zgodnie ze swoimi potrzebami, gotową do instalacji listwę zaciskową w zaledwie cztery dni robocze plus jeden dzień dostawy na terenie Niemiec. Oprogramowanie jest dostępne bezpłatnie do pobrania ze strony firmy Weidmüller.

www.weidmueller.com



FEGIME Portugal

Spotkanie na szczycie

Joana Requetim Junqueiro z Electro Requetim S.A. - członek FEGIME Portugal - zabrała FEGIME (ponownie) na Kilimandżaro, szczyt Uhuru, na wysokość 5895 metrów.

- Zdobycie tego szczytu było dla mnie życiowym wyzwaniem - powiedziała Joana Requetim Junqueiro. - Zmagania zakończyły się sukcesem dzięki wytrwałości, przyjętej strategii i ciężkiej pracy. Opierałam się nie tylko na doświadczeniu mojego przewodnika, ale korzystałam także z bezwarunkowego wsparcia rodziny i przyjaciół. Analogicznie funkcjonuje model biznesowy FEGIME: prowadzimy działalność i udaje nam się sprostać wyzwaniom dzięki doradztwu FEGIME, wskazówkom członków rodziny w naszych firmach oraz bezwarunkowemu wsparciu członków FEGIME, partnerów i dostawców. Podejmij wyzwanie i pracuj na swój sukces!

www.fegime.pt



SPOTKANIA

31.01. – 01.02.19	Spotkanie Zarządu, Badajoz
20.02. – 22.02.19	Spotkanie FEGIME Future, Blomberg, z firmą Phoenix Contact
20.03. – 22.03.19	Spotkanie udziałowców, Kopenhaga
09.04. – 11.04.19	Spotkanie Zarządu, Budapeszt
10.04. – 12.04.19	Spotkanie FEGIME Future, Budapeszt, z firmą Weidmüller
09.05. – 11.05.19	Konwencja EUEW, Bruksela
29.05. – 30.05.19	Spotkanie udziałowców, Nicea
30.05. – 01.06.19	16. Kongres FEGIME, Nicea



FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com